



## 自ら掴む経営エッセンス！

(記事：いどばた稲毛) 渡部成夫 過去記事も読めます⇒<http://idoina.com>

2/5 (火)

テーマ：『人間取扱説明書と私』

出席 19社 19名  
(美浜15、他会1、非会員3)

講師：スーパーバイザー 藤本 定明 氏



Sadaaki Fujimoto

「なかなか聴けない講話」と大絶賛だった藤本氏の講話。

### 「百聞百見は一験にしかず」

藤本氏は、松下幸之助氏の言葉「百聞百見は一験にしかず」を引き、こう切り出した。「百回見ようが百回聞こうが、やってみなければ何のためにもならぬ」と。

一時は8つの事業に加え、最後のリサイクルショップまでもがうまくいかず、本気で自殺を考えた。20年近く倫理を学び、県幹事長も経験した藤本氏に訪れた苦難だった。だが、「どん底」から這い上がったからこそ、気付けたことがある。

その重要な気付き・倫理の真髓を、藤本氏が語ってくれた。

### 事業が順調な時には、人の話を聴いているつもり

藤本氏は元々電気屋だった。業界全体が激しい価格競争で、昔ながらの店の多くが倒産した。藤本氏は倫理で時代に即して変化することの重要性を学び、「技術と情熱で勝負を」とカメラ事業に乗り出し、成功する。有頂天になった。これがどん底の始まりだった。次はリサイクルショップだ。

妻には「場所が大事」と言われたが、良い場所がない。結局妥協した場所で開店したが3ヶ月しかもたず、他の8事業も全て不振、藤本氏が自殺を考えたのはこの時だ。倫理では、「妻の言うことは何でもハイ」だ。自分でもそう講話で話し、実践してきたつもりだった。妻に問うと、「38年間、あなたは私に一度も相談をしたことはありませんよ。あなたのは全て報告です」と言われた。

この頃は当然、MSにも行く気がしなかった。講師として全国を回るのも無理だ。だが決心してMSに出た。すると、「今日の講話は私のためにしてくれたのだ」と思った。ところが何度MSに出ても、いつも自分にぴったりの講話だ。おかし。

商売が順調な時は、講師の批判ばかりして、人の話を聴いていなかった。葉12条の心境「大窮地に陥った時こそ…一切をなげうって…地位も、名誉も、財産も、生命も」に到達して初めて、砂漠に水が沁み込むように、人の話が入ってきた。もう一度、倫理を一から始めよう。葉を読み返すと、内容がどんどん自分に入ってきた。

### 本気の決心と感謝の心が人生を変えた

藤本氏は決心した。「生まれた時は裸だった。よし、本気になって、自宅も店舗も車も全部捨ててしまおう。17年度末をもって、8事業を全て閉鎖する」。するとどうか。「まことに思いもよらぬ好結果が、突如として現われ(葉12条)」た。

妻には、「地獄の底までついていってやるから心配するな。もっと堂々としてろ」と励まされた。現在取締役の長女からは、「お父さんが探してた物件を見つけたよ！」と電話をくれた。家族の絆を、この時心から大切に思った。

物件のオーナーに電話すると、オーナーは藤本氏のことを知っていた。『職場の教養』を使った朝礼が評判だという。「あんたゲンキの平和堂の藤本さんかい？あんたなら貸す。あんたが条件を持って来なさい」と言ってくれた。ここからはもう、トン拍子。結局、「何も」売らずに済んだ。

また、今まで「この人にだけは馬鹿にされたくない」と思っていた人がいたが、「その人のおかげで自分はここまで来れたのだ」と感謝した。ふぐは、ふぐだけを水槽に入れて運ぶと、必ず何匹かは死んでしまうという。そこに別の魚を入れると、1匹も死なずに東京に届くそうだ。これを自分に、当てはめるとどうだろうか。嫌いな人を排除しようとしていないだろうか。また、そんな企業が生き残れるだろうか。

今では、前年比売上300%。藤本氏は「3月で64歳になるが、今最高の人生を送っている。そして人は皆違うが、採用も『人間取扱書』をものさしに行えば間違いはない。この勉強だけは本物だ」と言い切る。そう、それは『万人幸福の葉』だ。

次回 第864回MS！ 2/12 (火) 6時～7時+朝食会 ホテルニューオータニ幕張 (043-297-7777)

テーマ：『二代目社長』

講師： 埼玉県久喜市倫理法人会 副会長 蓮実 久司 氏

できるできるやればできる！  
明るく楽しくなければ倫理じゃない！  
・会員120社・MS30名以上・美浜を美しく